

TANYA JAWAB KULWA

SERATUS Juta PERTAMA



Pertanyaan

Di setiap pembelajaran akan selalu disuguhkan berbagai proses dalam mengawali bisnis.

Apakah disini juga ada tips cara mempelajari untuk penggunaan media sosial lain seperti Facebook, youtube, Instagram, telegram, WhatsApp dll, sebagai alat bantu kita untuk menghasilkan uang tanpa stok barang ?

Jawaban

Materinya membahas tentang bagaimana mencapai 100 juta pertama.

Mulai dari awal sampai strategi.

Jika ingin belajar lebih dalam tentang sosmed atau media lainnya maka bisa cari sharing dengan tema tersebut.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Kak saya sudah 4 tahun di bisnis NASA awal nya saya reseller kemudian tahun 2020 saya resmi member sampai sekarang punya donline 2 gimana si kak tips biar dapat donline banyak? terimakasih,,,

Jawaban

Kalau mau punya banyak tim penjualan, maka harus punya media promosi untuk rekrut tim.

Misal punya akun sosmed yang sering bagi-bagi tips bisnis, lalu diarahkan ke WA untuk belajar lebih lanjut.

Dengan melakukan hal diatas. Maka akan punya orang-orang yang tertarik dengan dunia bisnis, jadi kalau mau diajak bisnis, lebih mudah menawarkannya

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Saya punya bisnis MLM gimana cara penawarannya agar jualan produknya laris manis dan terus dapet pelanggan loyal ?
Mohon arahnya

Jawaban

Penawaran produk MLM ya, bukan jaringannya.

Kalau untuk produk coba buat akun sosmed dan toko online.

Sosmed gunakan untuk edukasi produk dan sharing.

Buat target pasar tertarik lewat sosmed. Dan kumpulkan sebanyak-banyaknya target pasar di sosmed.

Sedangkan jualannya bisa di toko online.

Nanti link-link produknya bisa dipasang di sosmed.

Jadi kumpulan target pasarnya di sosmed nanti ada penawaran khusus ke toko online nya.

Saran kami agar punya pelanggan untuk produk MLM, berikan penawaran yang menarik.

Yang berbeda dengan kompetitor, sehingga mereka membeli ditempat Anda.

Dan juga berikan after sales service yang memuaskan.

Caranya bantu mereka untuk mencapai impian mereka dengan produk yang Anda tawarkan..

Pertanyaan

Apakah sama dalam hal bisnis makan , jasa, dan barang dalam hal strategi pemasarannya?

Jawaban

Beda yaa

Jadi beda bisnis, beda cara promosinya.

Tapi intinya, tiap bisnis punya PR promosi, supaya produknya jadi laris manis.

Nah kalau mau tau strategi promosi yang pas untuk bisnis sendiri, bisa mulai dari miliki role model.

Alias orang yang bisnisnya sama dan sudah sukses untuk ditiru yang dilakukannya

Dari situ, maka tiru strategi-strategi promosinya.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Gimana cara mencapai seratus juta?

Jawaban

Untuk mencapai 100 juta pertama, bisa dilakukan dengan 3 langkah.:

Langkah pertama : Tentukan strong why-nya

Jadi cari alasan yang sangat kuat, jadi walaupun dalam kondisi down atau tidak ada semangat Anda tetap menjalankannya.

Langkah kedua : Update mindsetnya

Punya 4 mindset ini

- ✓ Gak gampang ngeluh.
- ✓ Gak gampang menyerah.
- ✓ Dilarang nyeplos mahal.
- ✓ Kerjasama.

Langkah Ketiga : Ubah strateginya

Harus punya strategi spesifik

- ✓ Ada leads generator
- ✓ Ada produk masterpiece
- ✓ Ada beautiful offer, dan
- ✓ Ada after sales service

Untuk lebih detail penjelasannya bisa cek materi kulwa ya.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Apakah strategi ini bisa di aplikasikan pada bisnis dibidang pengobatan seperti klinik?

Jawaban

Pada dasarnya strategi ini bisa diaplikasikan untuk semua jenis bisnis, termasuk klinik

Nah, tinggal sesuaikan dengan target pasar kliniknya ya.

Pertanyaan

Apa yg perlu dilakukan ketika pembeli menurun karena orderan kekurangan gratis ongkir?

Jawaban

Gratis ongkir ini apa karena menggunakan shopee?

Kalau iya, maka bisa disarankan order saat harbolnas atau saat tanggal 25.

Biasa banyak gratis ongkir dan nominalnya lebih besar.

Atau bisa gunakan video shopee, karena ada promo diskon khusus untuk check out lewat shopee video.

Selain coba memaksimalkan fasilitas gratis ongkir, Anda juga bisa percantik penawarannya.

Bisa dengan bundling atau berikan bonus pelengkap.

Dan juga tambah terus target pasarnya.

Agar penjualannya cenderung meningkat.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Gimana cara memulainya?

Jawaban

Mulai dari banyak belajar dan browsing.

Tujuannya cari ide dan inspirasi.

Dan juga Anda bisa pelajari materi lengkap kulwa 100 juta pertama ini ya. Semoga bisa mengantarkan di bisnis barunya.

Pertanyaan

Bagaimana cara mencari tahu strategi marketing apa yang di lakukan di kompetitor?

Jawaban

Amati dari aktivitas sosmed dan promosinya.

Nanti akan kelihatan pola dan cara mereka.

Kalau memungkinkan coba order produknya, jadi rasakan cara mereka memperlakukan konsumen.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Bagaimana cara memulainya ? Karena saya gaptek.terima kasih

Jawaban

Sebenarnya bukan gaptek, hanya belum terbiasa aja.

Jadi biar bisa, maka biasakan.

Mulai dengan belajar.

Salah satunya materi dari kulwa 100 juta pertama ini.

Dan saran kami coba banyak ikut sharing-sharing bisnis.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Usaha saya salon kecantikan, sudah 1 tahun berjalan namun belum sesuai harapan, bisakah saya mencapai 100 juta pertama? Bagaimana caranya?

Jawaban

Buat leads generator dari bisnis salon kecantikan ini. Misal bikin penawaran menarik, misal diskon untuk pelajar. Atau paket bundling.

Selain penawaran yang menarik.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Apa yang harus kita lakukan untuk memulai bisnis?

Jawaban

Jika baru memulai, saran kami coba jadi dropshipper atau affiliate dulu.

Jadi memasarkan produk orang lain terlebih dahulu.

Kalau bisa cari yang ada bimbingannya, jadi nanti akan diajari cara untuk memasarkan produknya.

Saat mulai dengan cara ini Anda fokus untuk mendatangkan calon pembeli sebanyak-banyaknya.

Nanti kalau sudah paham polanya, baru sambil belajar dan memikirkan bisnis sendiri.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Akah bisa dpat 100 JT dlm sebulan ?
Apa yang dijual..?

Jawaban

Jawabannya bisa.
Tapi semua gak ada yang instan.

Sebelumnya ada hal yang perlu dilakukan.
Misal bangun sosmed, mendatangkan calon pembeli dulu.
Atau jalin interaksi.
Atau bermanfaat bagi banyak orang.

Pebisnis online ini bisa dapat 100 juta bahkan lebih, tapi sebelum itu ada rangkaian usaha yang dilakukan.

Nah, silahkan pelajari materi kulwa 100 juta pertama ya.
Dan coba praktikan.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Bagaimana cara kerja sistem Affiliate untuk pemula dan penerapannya/penggunaannya di market place sehingga bisa menghasilkan uang

Jawaban

Ini beda marketplace beda caranya ya.
Intinya sistem affiliate ini Anda cukup sebar link ke sosmed dan media chat lainnya.

Jadi agar bisa menghasilkan dari affiliate ini maka Anda perlu mengumpulkan calon pembeli terlebih dahulu sebanyak-banyaknya.

Buat konten yang menarik target pasar.

Sehingga saat Anda share linknya mereka membuka infonya, bahkan membeli produknya.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Bagaimana caranya cuan 100 JT sebulan?

Jawaban

Uang adalah hasil.

Agar bisa dapat hasil maka usahakan dulu sesuatu yang bisa mendatangkan uang tersebut.

Salah satunya adalah dengan mengumpulkan target pasar atau calon pembeli di sosmed.

Semakin banyak cuan yang diinginkan maka semakin banyak juga target pasar yang perlu dikumpulkan.

Nah nanti tinggal pasang target penjualan.

Misal per produk untungnya 100 ribu

Maka untuk dapat 100 juta perlu 1.000 penjualan dalam 1 bulan.

Nah agar bisa terjual 1.000 penjualan, maka perlu sebar iklan atau penawaran ke sebanyak-banyak nya orang.

Bisa dengan ads atau endorse.

Atau bisa juga buat tim penjualan.

Pertanyaan

Cara dapetin database customer potensial?

Jawaban

Cara untuk mendapatkan database potensial adalah dengan menggunakan lead magnet.

Lead magnet adalah sesuatu yang menarik target pasar untuk mau menghubungi Anda di WA.

Lead magnet ini contohnya :

- Voucher
- Ebook
- Sampel gratis
- Free Konsultasi
- Video
- Hadiah
- Atau lainnya

Intinya sesuatu yang menarik bagi target pasar.

Nah, lead magnet ini sebar ke sosmed.

--- X --- X --- X ---

Pertanyaan

Saya mau bisnis jasa di bidang seni yaitu membuka sanggar seni pantomim. apa langkah pertama yang harus saya lakukan?

Jawaban

Bangun akun sosmed.

Misal IG atau Tiktok.

Lalu bikin konten pantomim, upload di sosmed tersebut.

Kalau bisa bukan hanya karya pantomim yang diposting tapi tips-tips juga seputar pantomim.

Sosmed ini tujuannya sebagai portofolio karya pantomim dari sanggar Anda. Nah melihat atau follow ini adalah orang-orang yang tertarik dengan pantomim atau orang yang suka pantomim.

Nanti tawarkan jasa nya lewat sosmed ini.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Kami memiliki bisnis skincare dan sebagai owner. Berjalan kurang lebih satu tahun namun penjualan masih sangat minim sebuah hal di luar ekspektasi kami. Kami menjual lewat tik tok, wa dan lg .

Kami sudah pake jasa endors beberapa selebgram namun hasil masih sangat minim hanya beberapa pcs yang laku dalam sebulan sementara kami harus menghabiskan produk sebelum kedaluarsa.

Skincare kami merupakan skincare yang memiliki izin mui dan BPOM serta terbuat dari bahan alami dan bebas dari bahan kimia berbahaya, SLS, dan paraben. Cocok untuk segala jenis kulit. Cocok untuk busui dan bumil. Boleh dikatakan bahwa isinya premium.

Kira- kira apa yang harus kami lakukan agar penjualan kami sesuai harapan dan diminati orang banyak ?

Jawaban

Lakukan evaluasi.

Cek IG, Tiktok dan WA sudah sesuai target pasar atau belum.

Follower influencer yang dipakai sudah sesuai target pasar atau belum.

Coba lakukan evaluasi di strategi penjualannya.

Saran kami coba rekrut tim untuk optimasi sosmed.

Dan kalau ada dananya gandeng influencer sebagai BA.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Contoh cara bisnis dengan modal kecil ?

Jawaban

Jadi dropshiper atau affiliate produk.

Modalnya gak besar tapi kalau berhasil closing atau menjualkan produk, bisa untung berkali-kali lipat.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Bagaimana memulai lagi usaha yang sudah bangkrut?

Jawaban

Kalau masih ada modalnya, maka coba riset produk.

Cari produk yang dibutuhkan atau jadi solusi masalah orang disekitar Anda.

Kalau modalnya gak ada, saran kami mulai dari jadi dropshiper atau affiliate produk.

Minim modal tapi masih bisa jualan.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Bagaimana cara kita untuk membuat mental kita kuat dalam melakukan bisnis di nasa?

Jawaban

Latihan.

Mental itu gak tiba-tiba kuat.

Tapi perlu dilatih. Saat dapat pressure atau masalah inilah latihannya.

Karena itu jika pengen mentalnya kuat di nasa atau bisnis apapun, yang perlu dilakukan adalah ACTION.

Selamat action ya. ^_^

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Bagaimana mendatangkan omzet 100juta per bulan untuk HABOO Yogurt?

Jawaban

Untuk mendatangkan omset 100 juta per bulan, produk apapun itu. Intinya adalah datangkan calon pembeli sebanyak-banyaknya.

Misal buat akun sosmed dengan 500k follower.

Nah, kalau follower nya banyak dan tertarget maka untuk dapat omset 100 juta per bulan sangat mungkin.

Karena itu tugas Anda datangkan calon pembeli sebanyak-banyaknya ya.

Saran kami belajar materi optimasi sosmed.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Cara menarik pelanggan itu tertarget itu gimana?

Jawaban

Pelanggan adalah orang yang beli produk Anda berkali-kali.

Kalau udah pernah beli artinya tertarget.

Nah, kalau cara mendatangkan target pasar adalah dengan menggunakan lead magnet.

Lead magnet adalah sesuatu yang menarik target pasar untuk mau menghubungi Anda di WA.

Lead magnet ini contohnya :

- Voucher
- Ebook
- Sampel gratis
- Free Konsultasi
- Video
- Hadiah
- Atau lainnya

Intinya sesuatu yang menarik bagi target pasar.

Nah, lead magnet ini sebar ke sosmed.

--- x --- x --- x ---

Pertanyaan

Bagaimana cara konsisten dalam berbisnis?

Jawaban

Memiliki alasan kuat, sehingga mendorong Anda untuk terus action pada bisnis dalam kondisi apapun.

Misal :

Untuk mengangkat derajat orang tua.

Untuk membahagiakan anak dan pasangan.

Semkin kuat, maka akan semakin mendorong Anda untuk terus berjuang dalam bisnis.

MAU SELALU UPDATE KULWA GRATISNYA?



< **KLIK INI** >

